

Unsere Beratung ist spezialisiert auf die zielgerichtete Vermittlung von Fach- und Führungskräften innerhalb der Mobilitätsbranche und bietet Unterstützung in allen Fragen des Personalmanagements. Unsere Expertise ist auf eine langjährige Branchenkenntnis und ein starkes Netzwerk zurückzuführen. Dabei legen wir größten Wert auf Individualität, Persönlichkeit und Diskretion. Wir führen Beratungstätigkeiten in allen Bereichen aus und bieten zielorientierte Lösungen zur Verbesserung des Schienenverkehrs und Busverkehrs.

Unser Mandant ist ein wachsendes EVU mit der Spezialisierung auf Gelegenheits-, Sonder-, und Ersatzverkehre im Schienenpersonennahverkehr am deutschen Markt. Am Firmenstandort im Rheinland suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt den

Leiter Strategie und Vertragsmanagement (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Führung sowie Weiterentwicklung des Teams Strategie und Vertragsmanagement
- Entwicklung und Umsetzung der strategischen Ausrichtung des Unternehmens in enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Ganzheitliche Verantwortung für das Vertragsmanagement über den gesamten Lebenszyklus von Kunden, Partner und Lieferantenverträgen
- Verhandlung und Akquise komplexer Verträge und Verkehrsleistungen sowie Begleitung von Vertragsabschlüssen und Nachtragsvereinbarungen
- Identifikation neuer Marktpotenziale und Entwicklung nachhaltiger Geschäftsmöglichkeiten im Schienenverkehr
- Aufbau und Etablierung des Business Developments mit Schwerpunkt auf SPNV-Ausschreibungen und strategischen Wachstumsfeldern
- Koordination und Steuerung von Ausschreibungs- und Angebotsprozessen unter Einbindung aller relevanten Fachbereiche
- Analyse von Markt, Wettbewerbs- und Wirtschaftlichkeitsdaten und Repräsentation des Unternehmens gegenüber Kunden, Aufgabenträgern und Partnern

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium Wirtschafts- oder Verkehrswesen, alternativ eine vergleichbare bahnspezifische Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung in den Bereichen Strategie, Business Development, Vertragsmanagement oder Vertrieb innerhalb der Eisenbahn oder dem ÖPNV
- Erste Führungserfahrung oder nachweisbare Erfahrung in der Leitung interdisziplinärer Projektteams
- Fundierte Kenntnisse des deutschen Eisenbahnmarktes sowie idealerweise Erfahrung im SPNV Umfeld und dessen Vergabe- und Angebotsverfahren
- Erfahrung im Management komplexer Verträge sowie in der Verhandlung mit Kunden, Auftraggebern oder Geschäftspartnern
- Ausgeprägtes strategisches Denkvermögen sowie ein sicheres wirtschaftliches Verständnis
- Hohe Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie ein souveränes Auftreten auf unterschiedlichen Managementebenen
- Eigenverantwortliche, strukturierte und unternehmerisch geprägte Arbeitsweise mit ausgeprägter Umsetzungsorientierung

Interessiert? Wenn Sie eine zukunftsorientierte Position in einem beständig wachsenden Unternehmen suchen, sollten wir uns kennenlernen. Für einen ersten Informationsaustausch senden Sie uns bitte eine E-Mail an: bewerbung@linearis-beratung.de

LINEARIS Beratungs-GmbH

August-Bebel-Straße 15
45525 Hattingen
Tel: +49 2324 68 36 555
Fax: +49 2324 68 36 556
www.linearis-beratung.de



Ansprechpartnerin:

Sarah Martin
Geschäftsführerin

bewerbung@linearis-beratung.de