

Unsere Beratung ist spezialisiert auf die zielgerichtete Vermittlung von Fach- und Führungskräften innerhalb der Mobilitätsbranche und bietet Unterstützung in allen Fragen des Personalmanagements. Unsere Expertise ist auf eine langjährige Branchenkenntnis und ein starkes Netzwerk zurückzuführen. Dabei legen wir größten Wert auf Individualität, Persönlichkeit und Diskretion. Wir führen Beratungstätigkeiten in allen Bereichen aus und bieten zielorientierte Lösungen zur Verbesserung des Schienenverkehrs und Busverkehrs.

Unser Mandant ist eine der großen Beteiligungsgesellschaften am deutschen SPNV-Markt. Für die fortlaufende Ausweitung der Geschäftsaktivitäten suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt im hybriden Arbeitsmodell für die Region Norddeutschland einen

(Senior) Manager Erlöse und Vertrieb (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für die Koordination von Erlösmanagement und Vertrieb in der Holding
- Abstimmung des Budgets, der Mittelfristplanung und Review der Planungsmodelle
- Erarbeitung einer Vereinheitlichung der Planungsmodelle unter Berücksichtigung beteiligungsspezifischer Besonderheiten
- Durchführung der unterjährigen Abweichungsanalysen, des Budgets zum Forecast sowie Definition und Abstimmung erforderlicher Gegenmaßnahmen
- Mitwirkung an Vergabeverfahren durch Steuerung der Erlösgutachter, Angebots-einholungen, Angebotsanalysen sowie Erarbeitung von Erhebungs- und Vertriebskonzepten
- Spezialisierung auf die Analyse der verkehrlichen Erlöse aus Fahrgeldern
- Unterstützung der Beteiligungen bei der Verhandlung zur Abrechnung von Verkehrsverträgen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium, idealerweise mit dem Schwerpunkt Controlling, Accounting oder eine vergleichbare Qualifikation mit mehrjähriger Berufserfahrung in einer vergleichbaren Rolle
- Expertise im Bereich Erlösmanagement und Vertrieb, idealerweise in der SPNV-Branche
- Affinität zum operativen Geschäft der Beteiligungsgesellschaften
- Ausgeprägte Selbstsicherheit, hohe Kommunikationskompetenz und Durchsetzungsfähigkeit
- Systematische und analytisch geprägte Arbeitsweise
- Sehr gute Ausdrucksfähigkeit in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit den MS-Office-Programmen, insbesondere Excel

Interessiert? Wenn Sie eine zukunftsorientierte Position in einem beständig wachsenden Unternehmen suchen, sollten wir uns kennenlernen. Für einen ersten Informationsaustausch senden Sie uns bitte eine E-Mail an: bewerbung@linearis-beratung.de

LINEARIS Beratungs-GmbH
August-Bebel-Straße 15
45525 Hattingen
Tel: +49 2324 68 36 555
Fax: +49 2324 68 36 556
www.linearis-beratung.de



Ansprechpartnerin:
Sarah Martin
Geschäftsführerin

bewerbung@linearis-beratung.de