

Unsere Beratung ist spezialisiert auf die zielgerichtete Vermittlung von Fach- und Führungskräften innerhalb der Mobilitätsbranche und bietet Unterstützung in allen Fragen des Personalmanagements. Unsere Expertise ist auf eine langjährige Branchenkenntnis und ein starkes Netzwerk zurückzuführen. Dabei legen wir größten Wert auf Individualität, Persönlichkeit und Diskretion. Wir führen Beratungstätigkeiten in allen Bereichen aus und bieten zielorientierte Lösungen zur Verbesserung des Schienenverkehrs und Busverkehrs.

Unser Mandant ist das Tochterunternehmen eines Zweckverbandes in der Region Rheinland. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir im hybriden Arbeitsmodell den

Referent im Vertriebsmanagement (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für das aktive Management der Vertriebsaufgaben im Tagesgeschäft, insbesondere im Bereich des konventionellen und digitalen Ticketvertriebs
- Mitwirkung an der Projektumsetzung mehrerer Kooperationspartner im Ticketvertrieb mit IT-seitigem bzw. technischem Schwerpunkt
- Erstellung und Betreuung von Ausschreibungen sowie dem Vollzug von Dienstleistungsverträgen für den konventionellen und digitalen Ticketvertrieb
- Übernahme der strategischen und (IT-) technischen Weiterentwicklung des Vertriebs sowie der Erschließung weiterer Vertriebskanäle
- Etablierung des Vertriebs als integralen Bestandteil im ganzheitlichen Marketing-Mix (Tarif, Ticketvertrieb, Kundenkommunikation)
- Vertretung der Interessen in vertriebsrelevanten Fachgremien und Projekten

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Verkehrs- bzw. Wirtschaftswissenschaft/ Informatik oder eine vergleichbare Studienrichtung / Ausbildung
- Berufserfahrung im Vertrieb des ÖPNV wünschenswert
- Kenntnisse der Branchenstrukturen im SPNV und ÖPNV
- Erfahrung im Projektmanagement, idealerweise von IT-Projekten
- Bereitschaft zur Einarbeitung in technische Themenfelder
- Erfahrungen in der Pflege von Datenbanksystemen- und/oder BI-Software
- Sicherer Umgang mit Tabellenkalkulationen, ins besonders Excel
- Sehr gute Ausdrucksweise sowie sicheres und verbindliches Auftreten
- Selbstständige und Verantwortungsvolle Arbeitsweise
- Teamfähig, zuverlässig und hohe Einsatzbereitschaft

Interessiert? Wenn Sie eine zukunftsorientierte Position in einem beständig wachsenden Unternehmen suchen, sollten wir uns kennenlernen. Für einen ersten Informationsaustausch senden Sie uns bitte eine E-Mail an: bewerbung@linearis-beratung.de

LINEARIS Beratungs-GmbH

August-Bebel-Straße 15
45525 Hattingen

Tel: +49 2324 68 36 555
www.linearis-beratung.de



Ansprechpartnerin:

Sarah Martin

Geschäftsführerin

bewerbung@linearis-beratung.de